



## Antonella Ynes Planas Mendez

Nombres: Antonella Ynes

Apellidos: Planas Mendez

Planas - Nacionalidad Paraguaya

*Sin nombre en citaciones bibliográficas*

Nacido el 07-03-1987 en Asuncion

*Sin datos adicionales*

antonellaplanas@gmail.com

### Información de Contacto

### Áreas de Actuación

- 1 Ciencias Sociales, Economía y Negocios, Negocios y Administración, Economía y gestion comercial
- 2 Ciencias Sociales, Economía y Negocios, Negocios y Administración, Economía Comercial
- 3 Ciencias Sociales, Economía y Negocios, Negocios y Administración, Economía Comercial
- 4 Ciencias Sociales, Economía y Negocios, Negocios y Administración,

### Formación Académica

#### **GRADO: Tecnologia en Produccion (2005-2012)**

Facultad de Ciencias Exactas y Naturales - Universidad Nacional de Asunción, Paraguay

Título: Producción de aceite a partir de las semillas de sésamo

Año de Obtención: 2013

Tutor: Dr. Edgar Galeano

Áreas de Conocimiento:

Ingeniería y Tecnología / Otras Ingenierías y Tecnologías / Alimentos y Bebidas / Produccion Industrial Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Negocios y Administración / Economía, Marketing, Gestion Comercial

#### **GRADO: Licenciatura en Tegnología de Producción (2005-2012)**

Facultad de Ciencias Exactas y Naturales - Universidad Nacional de Asunción, Paraguay

Título: Licenciatura en Tecnologia de Produccion

Año de Obtención: 2012

Tutor: Javier Alcides Galeano

Áreas de Conocimiento:

Ingeniería y Tecnología / Otras Ingenierías y Tecnologías / Alimentos y Bebidas / Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Organización Industrial / Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Negocios y Administración / Ciencias Sociales / Otras Ciencias Sociales / Otras Ciencias Sociales /

### Formación Complementaria

#### **TALLERES: Instrumento de Gestión de los Impactos Sociales y Evolución de la Licenciatura en Tecnología de Producción (2011)**

Universidad Nacional de Asuncion, Paraguay

Áreas de Conocimiento:

Ingeniería y Tecnología / Otras Ingenierías y Tecnologías / Otras Ingenierías y Tecnologías / Impacto social y evolucion de Tecnologia en Produccion

#### **SEMINARIOS: Jóvenes emprendedores (2011)**

Universidad Federal de Santa Catarina, Paraguay

Áreas de Conocimiento:

Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Organización Industrial /

#### **SEMINARIOS: Jóvenes emprendedores (2011)**

Universidad Federal de Santa Catarina, Brasil

Áreas de Conocimiento:  
Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Organización Industrial /

**OTROS: Certificación White Belt (2015)**

AB INBEV, Paraguay  
Áreas de Conocimiento:  
Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Negocios y Administración / Herramienta PDCA

**CURSOS DE CORTA DURACIÓN: (2015-2015)**

AB Inbev, Paraguay  
Título: Coaching, Liderazgo y Managing  
Horas totales: 24  
Áreas de Conocimiento:  
Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Negocios y Administración / Coaching, Managing

**CONGRESOS: Logística como un Diferencial del Nuevo Ingeniero (2011)**

Universidad Federal de Santa Catarina, Brasil  
Áreas de Conocimiento:  
Ingeniería y Tecnología / Otras Ingenierías y Tecnologías / Otras Ingenierías y Tecnologías / Logistica

**Idiomas**

Inglés	Lee: muy bien	Habla: muy bien	Escribe: muy bien	Comprende: muy bien
Portugués	Lee: regular	Habla: bien	Escribe: regular	Comprende: bien

**Experiencia Profesional**

**Supervisora de Ventas (2012 - a la fecha)**

AB INBEV - AB INBEV  
Carga Horaria: 50  
Régimen: Dedicación total50  
Otras Informaciones:  
Tareas del área:  
- Preparar los Pronósticos de Ventas y Gastos comerciales.  
- Ejecutar y promover Planes Promocionales: descuentos, bonificaciones, ofertas.  
- Analizar y distribuir los movimientos y tiempo de las rutas de venta para asignación a vendedores por zona geográfica.  
- Crear programas de capacitación y adoctrinamiento para toda la fuerza de ventas y el reclutamiento correspondiente.  
- Motivar de manera eficaz a la fuerza de ventas y mantener una comunicación clara entre los miembros del equipo.  
- Preparar informes y reuniones en vista a resultados y alcance de metas.

**Supervisor (2012 - a la fecha)**

DGP - Distribuidor de Cervecería Paraguaya S.A.  
Carga Horaria: 50  
Régimen: Dedicación total50

**Supervisor (2012 - a la fecha)**

DGP - Distribuidor de Cervecería Paraguaya S.A.  
Carga Horaria: 50  
Régimen: Dedicación total50  
Otras Informaciones:  
Supervisor de Ventas

### Actividades

Capacitación/Entrenamiento dictado, AB Inbev, AB INBEV (8/2015 - 8/2015)

Capacitación/Entrenamientos dictados:

-White Belt

## Significado de su trabajo en el contexto de los principales problemas planteados en su área:

Estoy trabajando en una multinacional de consumo masivo, Cervepar, que forma parte del grupo AB-Inbev, enfocado a la producción y venta de cervezas con alcohol y sin alcohol, teniendo dentro del portafolio las marcas más representativas del país y abarcando casi el 80% del mercado nacional.

Inicié mi carrera laboral en el área productiva (industrial), trabajando en planificación de la producción, teniendo como principal tarea el abastecimiento de materia prima e insumos productivos, control y seguimiento de presupuestos.

Después de 18 meses de labor industrial me postulé a una búsqueda interna en el área de VENTAS, donde surgió una vacancia. Luego de intensos procesos selectivos me otorgaron el puesto.

Actualmente estoy ejerciendo todos mis conocimientos y prácticas en el área de Trade Marketing, como jefa de canal On Premise (Refrigerados). Nos enfocamos a investigar el mercado y definimos planes mensuales y anuales siguiendo campañas de Marketing con el fin de hacer rotar el producto en el punto de venta y que el consumidor final se fidelice con las marcas que ofrecemos en nuestro portafolio.

Soy una persona proactiva, honesta, muy trabajadora e inspiradora, mi principal desafío es el aprendizaje y la experiencia, tanto personal como laboral, es por esto que me postulo al Master en Administración de Empresas, dentro del programa de la Universidad Autonoma de Barcelona. Elegí esta escuela, ya que se encuentra como una de las más prestigiosas en Europa, y principalmente en España, por el alto potencial de sus estudiantes que se forman a través del conocimiento y la experiencia. Hoy día está muy bien valuado la perspectiva internacional acerca de empresas y negocios a nivel global.

Poseo nivel avanzado del idioma inglés certificado, con experiencia en el sistema de intercambio laboral en Estados Unidos "Work and Travel", donde llevé a cabo el programa por dos periodos de tiempo, completando 8 meses de servicio.

Me encantaría formar parte de este equipo, esto situaría en una posición muy importante dentro de mi progreso profesional y la de mi entorno.

Es una herramienta imprescindible para la expansión de conocimientos y ejecución de nuevos y eficientes métodos de trabajo, mejorando de esta manera la situación económica del país.

## Producción Técnica

## Producción Bibliográfica

## Evaluaciones

## Tutorías/Orientaciones/Supervisiones

## Otras Referencias

### Presentaciones en eventos

#### 1 Seminario - Administración de la Producción, 2012, Paraguay

Nombre: Administración de la Producción. Tipo de Participación: Panelista

Nombre de la institución promotora: Facultad de Ciencias Exactas y Naturales - Universidad Nacional de Asunción

Áreas de Conocimiento:

Ciencias Sociales / Economía y Negocios / Negocios y Administración /

## Indicadores

Otras Referencias	1
Presentaciones en eventos	1